



# Verkaufsleiter:in – Geschäftsführer:in

Im Rahmen einer **strategisch geplanten Nachfolge** des langjährig erfolgreichen Geschäftsführers eines mittelständischen Unternehmens in der Region Espace Mittelland, das in einen Konzern eingebunden ist, haben wir den exklusiven Auftrag, eine:n qualifizierte:n Nachfolger:in zu finden.

Sie **starten als verkaufsstarke**, kommunikative und integrative

**Verkaufsleiter:in-Persönlichkeit** und übernehmen nach erfolgreichem

Marktausbau schrittweise **zusätzlich** die Aufgaben des **Geschäftsführers**.

**Dienstleistungen und Zielmärkte des Unternehmens:**

Hersteller von komplexen Produktkomponenten im Bereiche Kunststoff und Metall.

Maschinen-Apparatebau, Labortechnik, Medizintechnik, HealthCare, Elektro-Autoindustrie, Haushaltstechnik, weitere Märkte sind auf- und auszubauen.

**Ihre Vorteile und Chancen:**

- ✓ Sie bekleiden eine Schlüsselposition im lokalen Management-Team mit viel Markt- und organisatorischem Gestaltungsspielraum
- ✓ Sie überzeugen durch Ihre fachlichen und sachlichen Leadership-Skills und verfügen über den strategischen Weitblick
- ✓ Ein breites Kundenportfolio steht Ihnen zur Verfügung - Marktdurchdringung, Markterweiterung sowie Produktentwicklungen stehen im Verkaufs-Fokus
- ✓ Ein Beteiligungsprogramm ist ausgearbeitet - die Inhaberschaft freut sich auf zukunftsgerichtete Gespräche

## Management Summary

**Führungsspanne:** 40 - 50

Mitarbeitende

**Unternehmen:** KMU -  
eingebunden in Gruppe

**Branche:** Industrie

**Home Office:** Ja

**Ref. Nr.:** 16801

**Publiziert:** 27.03.25

**Ihr Kontakt:** Heinz Reinhard

**Email:** [welcome@advisca.ch](mailto:welcome@advisca.ch)

**Tel:** [031 310 26 00](tel:0313102600)

### Was das Team auszeichnet:

- Technisch und operativ sehr fit, immer mit dem Fokus, dem Kunden einen Mehrwert zu bieten
- Wir pflegen ein sehr freundschaftliches, aber höchst professionelles, verlässliches Miteinander

### Was dem Team wichtig ist:

- ✓ Wir freuen uns auf eine inspirierende, verkaufsstarke Persönlichkeit, welche unsere grosse Begeisterung für Technik und Qualität verbunden mit Teamspirit teilt
- ✓ Wir suchen eine:n kundennahe:n und verkaufsstarke:n Verkaufsleiter:in – Geschäftsführer:in, die/der auch als Coach fungiert



BETEILIGUNG



FLACHE HIERARCHIEN



STRATEGIE



WERTSCHÄTZENDES BETRIEBSKLIMA

## Ihr Profil – die benötigte Expertise

Sie sind eine **erfahrene Verkaufs- und Führungspersönlichkeit** aus dem industriellen Mittelstand, mit hohem integrativem Teamplayer-Charakter, Weitsicht und Weltoffenheit.

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie sind vertriebsstark, Treiber und Ideengeber, haben gutes technisches Verständnis und handeln unternehmerisch
- Sie sind pragmatisch und umsetzungsstark im Tagesgeschäft, denken und handeln jedoch auch strategisch
- Sie erkennen Marktchancen und entwickeln langfristige Kundenbeziehungen

Diese Eigenschaften verbinden Sie mit ausgeprägter Umsetzungs- und Durchsetzungsstärke. Sie zeichnen sich durch gewachsene Souveränität sowie hohe soziale und kommunikative Kompetenzen aus.

Als klassischer mittelständische:r Verkaufsleiter:in – Geschäftsführer:in ist Ihr persönliches Profil durch Bodenhaftung, Authentizität und das notwendige Gespür für ein familiäres Gruppen-Unternehmensumfeld geprägt. Persönliche Flexibilität, Eigeninitiative und Engagement runden Ihr Profil ab.



## Ihre Position – was Sie bewegen können

Als Verkaufsleiter:in - Geschäftsführer:in verantworten Sie den Erfolg Ihres Standortes. Der vorhandene Teamspirit, die spürbare Gewinnermentalität und die familiäre Unternehmenskultur entwickeln Sie stetig weiter. Sie definieren die Weiterentwicklung der Unternehmensstrategie in Abstimmung mit der Gruppenleitung und stellen die erfolgreiche Umsetzung sicher.

- ✓ Ausgehend von einem dynamischen Umsatzwachstum der vergangenen Jahre, liegt einer der zentralen Aspekte Ihrer Arbeit vor allem im persönlichen Aus- und Aufbau der Kundenbeziehungen
- ✓ Die gezielte Marktdurchdringung, Markterweiterung und Produkteentwicklung des Produkteportfolios stimmen Sie mit Ihrem Team optimal auf das jeweilige Kundensegment ab
- ✓ Sie agieren intern und extern als „das Gesicht des Unternehmens“ gegenüber sämtlichen Mitarbeitenden, Kunden und Partnern sowie sonstigen Ansprechpartnern
- ✓ Als Teil einer erfolgreichen, mittelständischen Unternehmensgruppe berichten Sie an die Gruppenleitung

## Das Unternehmen - Ihre Karrierechance

Als Partner für maßgeschneiderte Lösungen im Bereich kombinierter Metall- und Kunststoffteile bietet unsere Mandantin ihren Kunden eine umfassende Palette an Technologien und Dienstleistungen.

- Familien-Unternehmen eingebunden in eine Gruppe
- ca. 50 Mitarbeitende
- Neues Gebäude mit top moderner Infrastruktur



Ihr Kontakt:

**Heinz Reinhard | CEO / Owner**

[031 310 26 00](tel:0313102600) | [welcome@advisca.ch](mailto:welcome@advisca.ch)

Schwanengasse 6 | 3011 Bern