



# Sales Consultant / Experte Recruiting

## – Industrie

### Wir wachsen weiter – Industrie, Energie, Bau – Architektur

Unsere Kunden haben ein Ziel: **«Die Bildung motivierter und schlagkräftiger Teams»** um ihre Produkte und Dienstleistungen zu entwickeln, zu produzieren und diese am Markt erfolgreich zu positionieren.

**Genau hier kommt das advisca – Team als Headhunter – Direktansprache Experten zum Einsatz.** Wir lokalisieren und gewinnen mit viel Herzblut, Freude und Erfolg, für unsere Kunden, Talente international und dies aus unserem Standort in Bern.

#### Deine Vorteile und Chancen:

- ✓ Als Sales Consultant – Experte Recruiting lernst du bei der advisca von den Besten
- ✓ Nutze diese Chance und du entwickelst dich zu einem erfolgreichen Headhunter mit einem grossen Kundenportfolio, Kontaktnetzwerk mit tiefen Menschen-Branchenkenntnissen auf Lebzeiten
- ✓ Dein Marktgebiet sowie dein Kandidat:innen Pool haben keine Einschränkungen
- ✓ Du entwickelst und betreust dein Kundenportfolio anhand der Zielvorgaben
- ✓ Du engagierst dich, wo immer deine Kunden dich brauchen
- ✓ Auf ein top ausgebildetes Research & Recruiting Team mit agilen Tools kannst du dich verlassen, denn Best Practice ist für uns nicht gut genug
- ✓ Unser guter Ruf ist Fakt, jedoch können auch wir uns verbessern
- ✓ Das advisca Team wird gerne herausgefordert – genau hier kommst du ins Spiel
- ✓ Wir freuen uns auf deine Mandate – gemeinsam setzen wir diese erfolgreich um

#### Management Summary

**Funktion:** Sales Consultant /

Experte Recruiting – Industrie

**Unternehmen:** advisca gmbh

**Branche:** Headhunting /

Beratung / Executive Search

**Arbeitsort:** Bern

**Home Office:** Ja

**Ref. Nr.:** 58090

**Publiziert:** 02.04.24

**Ihr Kontakt:** Alex Sägesser

**Email:** [welcome@advisca.ch](mailto:welcome@advisca.ch)

**Tel:** [031 310 26 00](tel:0313102600)

### Was das Team auszeichnet:

- ✓ Wir sind ein sehr motiviertes, kundenfokussiertes Team
- ✓ Technisch und operativ sehr fit, immer mit dem Fokus, dem Kunden einen Mehrwert zu bieten
- ✓ Auf unseren Teampirit sind wir stolz. Wir weisen eine Firmenzugehörigkeit von 1-15 Jahren auf
- ✓ Wir pflegen ein sehr freundschaftliches, aber höchst professionelles, verlässliches Miteinander

### Was dem Team wichtig ist:

- Vertraute und konstruktive Kommunikation, die eine fruchtbare Zusammenarbeit ermöglicht
- Kreative und effiziente Arbeitsweise, um einen nachhaltig ertragsreichen Output zu generieren
- Optimistische Arbeitseinstellung, welche effizientes Teamwork fördert



WEITERBILDUNG



HOMEOFFICE



ZENTRALE LAGE



ENTWICKLUNGS-UND AUFSTIEGSMÖGLICHKEITEN

### Dein Profil - die benötigte Expertise:

Du bist authentisch, arbeitest gerne an der Kundenfront wie im Team und bringst eine gesunde Portion an Neugier, Humor und Professionalität mit. Deine Gewinner-Mentalität und Leidenschaft mit Menschen zu arbeiten spürt man bereits beim ersten Kontakt.

- ✓ **Lehre oder Studium:** Kaufmännische oder technische Ausrichtung, Wirtschaftliches Studium, Psychologie, Informatik etc.
- ✓ **Praxiserfahrung:** Erste Erfahrungen im Bereich Recruiting wären ideal, oder du hast die Cleverness und den Willen dies schnell zu erlernen
- ✓ **Kontaktfreude:** Du bist der/die Netzwerker:in und hast keine Scheu direkt zum Hörer zu greifen, freust dich auf jeden persönlichen Kundenbesuch und mit Menschen auf unterschiedlichen Hierarchiestufen zu kommunizieren
- ✓ **Sozialkompetenz:** Du bist vertrauensvoll, hungrig nach Erfolg, Ehrgeizig und besitzt eine starke Selbstmotivation
- ✓ **Begeisterung:** Dank deiner positiven Kommunikationsausstrahlung überzeugst du deine Gesprächspartner
- ✓ **Arbeitsstil:** Hohe Eigenmotivation, Selbstständigkeit, strukturiert, zielstrebig
- ✓ **Sprachkenntnisse:** Sichere Kommunikation in Schweizerdeutsch und Englisch



## Deine Position - Was du bewegen kannst:

Als Sales Consultant – Experte Recruiting stärkst du die advisca Positionierung als „Executive Search Boutique“ am Markt und trägst so aktiv zur weiteren, erfolgreichen Entwicklung der Firma bei.

**Unser, wie dein oberstes Ziel im Headhunting ist: right time, right place, right person**

- **Target:** Fach- und Führungspositionen
- **Branchen:** Industrie, Energie, Bau - Architektur
- **Markt:** (Deutsch-) Schweiz

Für die Kandidat:innen und deine Kunden agierst du während des gesamten Recruitingprozesses als Kontaktperson und gewährleistest eine wertschätzende Kunden - Candidate Experience.

- **Deine Unterstützung – Deine Chance:** Du unterstützt die Sales Partner:innen und erlernst so, wie das Handwerk der Headhunter:innen - Interviewpartner:innen und der Assessment Coaches professionell ausgeführt wird
- **Dein Kundenstamm – Dein Erfolg:** Du verantwortest und baust deinen Kundenstamm, Region wie auch Branche stetig aus
- **Active Sourcing Center – Dein Wissen:** Deine Mandate setzt du im Active Sourcing Center Team zielsicher um. Du lernst und profitierst zugleich von unseren Research Tools, definierst Suchstrategien zur Identifikation und Lokalisierung von Zielfirmen und - Kandidat:innen. Du führst Direktansprachen durch und bewirkst, dass Projekte zeitnah und strukturiert umgesetzt werden

## Das Unternehmen – Deine Karrierechance:

### **advisca zählt zu den führenden Executive Search Firmen und Managementberatungen in der Schweiz.**

Seit knapp zwei Jahrzehnten beraten wir mit viel Freude und grossem Erfolg namhafte, mittelständische Unternehmen und internationale Konzerne bei der Besetzung von TOP Management- und Führungspositionen.

- ✓ advisca ist eine Executive-Search-Boutique mit ca. 10 kompetenten Mitarbeitenden, die sich perfekt im Teamwork ergänzen
- ✓ Dank langjähriger Fach- und Managementenerfahrung, Empathie und Menschenkenntnissen gelingt es advisca immer, langfristige Kundenlösungen zu generieren
- ✓ advisca gibt sich nicht mit «Best Practice» zufrieden; bei advisca geht es noch besser
- ✓ Das advisca eigene Active Sourcing Center überzeugt mit Umsetzungs-Knowhow, Speed, Reseach-Präzision mit Kandidaten:innen Vielfalt
- ✓ Höchste Qualitätsansprüche, Innovation und Professionalität zeichnen die advisca Arbeit aus – dies ist die Basis unserer hohen Kundenzufriedenheit!

**advisca**  
linking people

[advisca gmbh](#)

Schwanengasse 6

3011 Bern



Ihr Kontakt:

**Alex Sägesser | Managing Director**

[031 310 26 00](tel:0313102600) | [welcome@advisca.ch](mailto:welcome@advisca.ch)

Schwanengasse 6 | 3011 Bern