

Leiter Verkauf / Marketing, Geschäftsleitung

Unsere Mandantin bietet – MORE THAN TOOLS: Ihre Chance die Zukunft mit Kompetenz und Innovationskraft mitzugestalten!

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung besetzen wir für unsere Mandantin, die **Gloor Präzisionswerkzeuge AG**, am neuen Standort in Grenchen die Position als Leiter Verkauf / Marketing, Mitglied der Geschäftsleitung.

Ihre Vorteile und Chancen:

- ✓ Sie sind Teil eines Dreier-Geschäftsleitungsteams und steuern die Gegenwart und Zukunft des Unternehmens
- ✓ Spannende Führungsaufgabe mit erfahrenem Sales- / Marketing- / Anwendungstechnik-Team
- ✓ Attraktive Anstellungsbedingungen (6 Wochen Ferien / GL-Package)
- ✓ Tolles Aufgabengebiet in einem dynamischen Unternehmen
- ✓ Offenheit und Wertschätzung
- ✓ Eine Firmenkultur mit Raum für Leadership und Unternehmertum

Was das Team auszeichnet:

- Bei uns trifft Bodenständigkeit auf Innovation
- Wir sind international unterwegs und durchaus schweizerisch geprägt
- Technisch und operativ sehr fit, immer mit dem Fokus, dem Kunden als leistungsfähiger Partner, einen Mehrwert zu bieten
- Wir tragen Schweizer Qualität in die Welt hinaus, was unsere Kunden mit immer wieder neuen Aufträgen honorieren – das motiviert uns!
- Motivierendes Arbeitsklima und gegenseitige Unterstützung

Was dem Team wichtig ist:

Das Team freut sich auf Ihre kompetente und marktorientierte Persönlichkeit. Die Kunden und weltweiten Partner fordern ausgeprägte Dienstleistungsorientierung, rasche Reaktionszeit, Zuverlässigkeit, hohe Fachkompetenz wie ein typisch schweizerisches Understanding von uns Allen. Wenn Sie dies, oder noch mehr mitbringen, passen Sie bestens zu uns und sind im Team sehr schnell integriert.

Management Summary

Arbeitsort: Grenchen

Home Office: Ja

Ref. Nr.: 58161

Publiziert: 16.12.24

Ihr Kontakt: Alex Sägesser

Email: welcome@advisca.ch

Tel: [031 310 26 00](tel:0313102600)



6 WOCHEN FERIEN



FLEXIBLE ARBEITSZEITMODELLE



KOSTENLOSER
PARKPLATZ

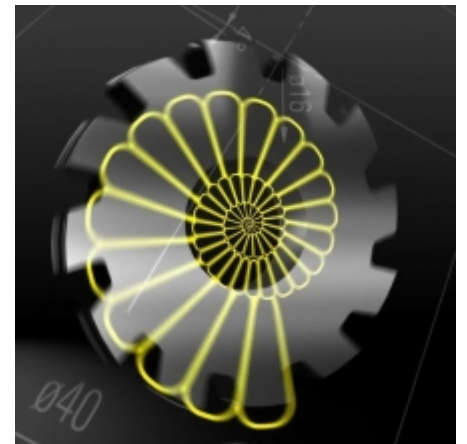


SOZIALLEISTUNGEN +

Ihr Profil – die benötigte Expertise

Wir richten uns an eine unternehmerische, integrative Persönlichkeit mit Hands-on-Qualitäten und Verkaufs- wie Führungserfahrung. Im persönlichen Bereich erwarten wir Kommunikationsstärke, Durchsetzungskraft, eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung, aber auch Augenmass und Einfühlungsvermögen, um den unterschiedlichen Interessen und Anforderungen gerecht zu werden.

- ✓ Technische Grundausbildung (metallverarbeitende Industrie / Zerspanung)
- ✓ Vertiefung der technischen Kompetenzen als Techniker HF oder als Maschinenbau-Ingenieur
- ✓ Weiterbildung im betriebswirtschaftlichen Bereich, Verkauf, Marketing
- ✓ Branchenerfahrung in der produzierenden Industrie - Investitionsgüter
- ✓ Verkaufserfahrung / Erfolgsnachweis im Vertrieb
- ✓ Entscheidungsfreudige Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Handeln
- ✓ Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, idealerweise auch Französisch
- ✓ Reisebereitschaft 20 - 30%



Ihre Position – was Sie bewegen können

In dieser spannenden Führungsaufgabe fördern Sie die Direct Reports in den Bereichen Anwendungstechnik, Verkauf, Marketing und Administration.

Sie denken und schauen voraus – Markt im Fokus

- Definition der Sales- und Marketingaktivitäten
- Eigenverantwortliche Betreuung der Key Accounts
- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Fachabteilungen
- Neue Segmente und Anwendungsbereiche etablieren Sie durch eine fokussierte Marktbeobachtung

Sie entwickeln weiter - Interne operative Chancen

- **Sie bieten einen professionellen Service** – Ihre Teams sind für interne wie externe Ansprechpartner ein kompetenter und geschätzter Sparringpartner
- **Sie schauen genau hin** - Sie analysieren Daten und nutzen Zielvorgaben als Motivation und als zentrales Führungs- und Steuerungselement. Sie erreichen so eine hohe Prozess Innovation
- **Sie fördern und fordern** - Sie sind bereit, sich und Ihre Mitarbeitenden stetig weiterzuentwickeln und nutzen entsprechende, zielführende Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten

Das Unternehmen - Ihre Karrierechance

Die **Gloor Präzisionswerkzeug AG** ist Experte für Form- und Profilwerkzeuge und ist ein etabliertes, erfolgreiches KMU mit Sitz in Grenchen. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben anspruchsvolle Sonderwerkzeuge aus Hartmetall zum Fräsen und Bohren. In unserem Bereich gehören wir zu den bedeutendsten Anbietern in Europa und exportieren unsere Produkte in über 70 Länder weltweit.

Zu unseren Kunden zählen zerspanende Unternehmen aus den Bereichen Maschinen-, Anlage- und Apparatebau ebenso wie die Elektroindustrie, Fahrzeughersteller, Medizintechnikunternehmen sowie die Uhrenindustrie. Kompetente Mitarbeiter, Kundennähe, Agilität und langjährige Kundenbeziehungen sind die Basis für eine auf Nachhaltigkeit und Innovationskraft basierende Zukunft.



Gloor Präzisionswerkzeuge AG

Niklaus-Wengi-Strasse 70
2540 Grenchen



Ihr Kontakt:

Alex Sägesser | Managing Director

031 310 26 00 | welcome@advisca.ch

Schwanengasse 6 | 3011 Bern