



Directeur ou directrice des ventes

100 %

Vous occuperez un poste clé dans lequel vous assumerez **la responsabilité globale du marché suisse** et dirigerez une **équipe expérimentée de conseillères et conseillers clientèle compétents**.

Vous représenterez une PME leader sur le marché exigeant du traitement mécanique.

Secteurs d'activité :

Industrie des machines, construction d'appareils, industrie alimentaire, industrie de l'emballage, technique environnementale, technique du bâtiment, industrie électrique, microtechnique, technique médicale et de laboratoire.

Vos avantages et opportunités

- ✓ Une clientèle bien diversifiée et des comptes clés de premier plan
- ✓ Rôle à responsabilités au sein d'une entreprise industrielle des plus modernes et très bien positionnée
- ✓ Membre du comité de direction, vous façonnerez l'avenir sur les plans stratégique et opérationnel
- ✓ Environnement entrepreneurial caractérisé par une autonomie décisionnelle et une grande capacité d'innovation
- ✓ Développement des marchés et de nouveaux secteurs d'activité
- ✓ Processus décisionnels courts, grande marge de manœuvre, forte culture d'entreprise

Management Summary

Führungsspanne: 2

collaborateurs

Unternehmen: dirigée par son propriétaire

Branche: Industrie

Ref. Nr.: 58209

Publiziert: 21.04.26

Ihr Kontakt: Alex Sägesser

Email: welcome@advisca.ch

Tel: [031 310 26 00](tel:0313102600)

Ce qui distingue l'équipe :

Vous pourrez compter sur une équipe commerciale chevronnée et bilingue (allemand/français) justifiant d'une longue expérience dans l'activité industrielle suisse en B2B.

Nos atouts :

- ✓ Connaissance approfondie du marché et des clients
- ✓ Relations clients solides et grande fiabilité
- ✓ Collégialité et soutien mutuel
- ✓ Goût pour l'innovation et démarche d'amélioration continue

Ce qui est essentiel pour l'équipe :

La confiance, la qualité et les relations clients durables sont au cœur de notre démarche.

Les éléments suivants sont également déterminants :

- communication ouverte et transparente ;
- respect des engagements ;
- approche respectueuse d'égal à égal ;
- volonté d'atteindre ensemble des objectifs ambitieux.



FIRMENFAHRZEUG



FLACHE
HIERARCHIEN



KOSTENLOSER
PARKPLATZ



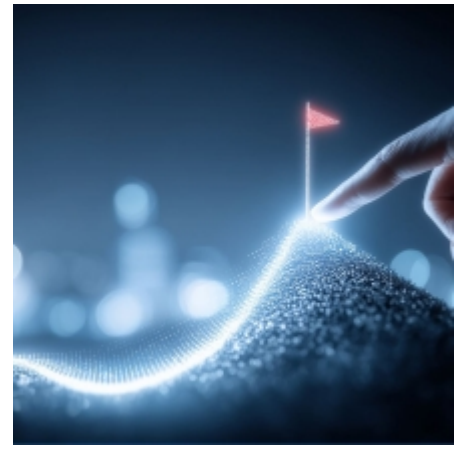
WERTSCHÄTZENDES
BETRIEBSKLIMA

Votre profil – l'expertise nécessaire

Vous êtes une **personne extravertie orientée vers la vente**, dotée de solides compétences techniques et capable de suivre tant un modèle « **farmer** » que « **hunter** » pour atteindre vos objectifs.

Dans l'idéal, vous justifiez des éléments suivants :

- ✓ nombreuses années d'expérience de direction dans le secteur de la distribution, au sein d'une entreprise industrielle (B2B) ;
- ✓ succès notoire dans le développement d'organisations de vente ;
- ✓ expérience dans des projets de transformation et de croissance ;
- ✓ force stratégique combinée à une capacité de mise en œuvre opérationnelle ;
- ✓ très bonne maîtrise de l'allemand et du français (niveau professionnel) ;
- ✓ grandes compétences sociales, capacité à s'imposer et enthousiasme.



Votre fonction – ce que vous pouvez changer

Dans cette fonction, vous assumerez la responsabilité globale de l'organisation de vente que vous développerez de manière ciblée.

Vos axes prioritaires :

- développement continu de la stratégie commerciale en termes de croissance et de diversification ;
- développement de nouveaux secteurs et élargissement du portefeuille clients ;
- développement de nouveaux produits et segments de marché ;
- direction, coaching et développement continu de l'équipe de vente existante ;
- collaboration étroite avec le comité de direction, technique, préparation du travail et production ;
- développement du chiffre d'affaires et du résultat sur le long terme.

Vous serez à la fois force motrice, « sparring partner » et responsable de la mise en œuvre.

L'entreprise – votre carrière

Cette entreprise industrielle prospère, dirigée par ses propriétaires et présente dans toute la Suisse, mise sur la qualité, la stabilité et une vision à long terme.

Avec une stratégie de croissance clairement définie et des objectifs ambitieux pour les années à venir, vous avez une occasion unique de mener une organisation existante vers la prochaine phase de son développement. Chez nous, tradition et avenir se rejoignent. Et c'est là que vous pouvez laisser votre empreinte.



Ihr Kontakt:

Alex Sägesser | Managing Director

[031 310 26 00](tel:0313102600) | welcome@advisca.ch

Schwanengasse 6 | 3011 Bern