



Sales Consultant / Experte

Recruiting – Gesundheitswesen

Wir wachsen weiter – Gesundheitswesen - Spitäler, Kliniken, Alters- und Pflegeheime

Unsere Kunden haben ein Ziel: **«Die Bildung motivierter und schlagkräftiger Teams»** um ihre Produkte und Dienstleistungen zu entwickeln, zu produzieren und diese am Markt erfolgreich zu positionieren.

Genau hier kommt das advisca – Team als Headhunter – Direktansprache Experten zum Einsatz. Wir lokalisieren und gewinnen mit viel Herzblut, Freude und Erfolg, für unsere Kunden, Talente international und dies aus unserem Standort in Bern.

Deine Vorteile und Chancen:

- ✓ Als Sales Consultant – Experte Recruiting lernst du bei der advisca von den Besten
- ✓ Nutze diese Chance und du entwickelst dich zu einem erfolgreichen Headhunter mit einem grossen Kundenportfolio, Kontaktnetzwerk mit tiefen Menschen- Branchenkenntnissen auf Lebzeiten
- ✓ Dein Marktgebiet sowie dein Kandidat:innen Pool haben keine Einschränkungen
- ✓ Du entwickelst und betreust dein Kundenportfolio anhand der Zielvorgaben
- ✓ Du engagierst dich, wo immer deine Kunden dich brauchen
- ✓ Auf ein top ausgebildetes Research & Recruiting Team mit agilen Tools kannst du dich verlassen, denn Best Practice ist für uns nicht gut genug
- ✓ Unser guter Ruf ist Fakt, jedoch können auch wir uns verbessern
- ✓ Das advisca Team wird gerne herausgefordert - genau hier kommst du ins Spiel
- ✓ Wir freuen uns auf deine Mandate – gemeinsam setzen wir diese erfolgreich um

Management Summary

Funktion: Sales Consultant /
Experte Recruiting – Public
Sector

Unternehmen: advisca gmbh

Branche: Headhunting /
Beratung / Executive Search

Arbeitsort: Bern

Home Office: Ja

Ref. Nr.: 58089

Publiziert: 08.05.24

Ihr Kontakt: Alex Sägesser

Email: welcome@advisca.ch

Tel: [031 310 26 00](tel:0313102600)

Was das Team auszeichnet:

- Wir sind ein sehr motiviertes, kundenfokussiertes Team
- Technisch und operativ sehr fit, immer mit dem Fokus, dem Kunden einen Mehrwert zu bieten
- Auf unseren Teampirit sind wir stolz. Wir weisen eine Firmenzugehörigkeit von 1-15 Jahren auf
- Wir pflegen ein sehr freundschaftliches, aber höchst professionelles, verlässliches Miteinander

Was dem Team wichtig ist:

- Vertraute und konstruktive Kommunikation, die eine fruchtbare Zusammenarbeit ermöglicht
- Kreative und effiziente Arbeitsweise, um einen nachhaltig ertragsreichen Output zu generieren
- Optimistische Arbeitseinstellung, welche effizientes Teamwork fördert



WEITERBILDUNG



HOMEOFFICE



ZENTRALE LAGE



ENTWICKLUNGS-UND AUFSTIEGSMÖGLICHKEITEN

Dein Profil - die benötigte Expertise:

Du bist authentisch, arbeitest gerne an der Kundenfront wie im Team und bringst eine gesunde Portion an Neugier, Humor und Professionalität mit. Deine Gewinner-Mentalität und Leidenschaft mit Menschen zu arbeiten spürt man bereits beim ersten Kontakt.

- ✓ **Lehre oder Studium:** Kaufmännische oder technische Ausrichtung, Wirtschaftliches Studium, Psychologie, Informatik etc.
- ✓ **Praxiserfahrung:** Erste Erfahrungen im Bereich Recruiting wären ideal, oder du hast die Cleverness und den Willen dies schnell zu erlernen
- ✓ **Kontaktfreude:** Du bist der/die Netzwerker:in und hast keine Scheu direkt zum Hörer zu greifen, freust dich auf jeden persönlichen Kundenbesuch und mit Menschen auf unterschiedlichen Hierarchiestufen zu kommunizieren
- ✓ **Sozialkompetenz:** Du bist vertrauensvoll, hungrig nach Erfolg, Ehrgeizig und besitzt eine starke Selbstmotivation
- ✓ **Begeisterung:** Dank deiner positiven Kommunikationsausstrahlung überzeugst du deine Gesprächspartner
- ✓ **Arbeitsstil:** Hohe Eigenmotivation, Selbstständigkeit, strukturiert, zielstrebig
- ✓ **Sprachkenntnisse:** Sichere Kommunikation in Schweizerdeutsch und Englisch



Deine Position - Was du bewegen kannst:

Als Sales Consultant – Experte Recruiting stärkst du die advisca Positionierung als „Executive Search Boutique“ am Markt und trägst so aktiv zur weiteren, erfolgreichen Entwicklung der Firma bei.

Unser, wie dein oberstes Ziel im Headhunting ist: right time, right place, right person

- **Target:** Fach- und Führungspositionen
- **Branchen:** Gesundheitswesen - Spitäler, Kliniken, Alters- und Pflegeheime
- **Markt:** (Deutsch-) Schweiz

Für die Kandidat:innen und deine Kunden agierst du während des gesamten Recruitingprozesses als Kontaktperson und gewährleistest eine wertschätzende Kunden - Candidate Experience.

- ✓ **Deine Unterstützung – Deine Chance:** Du unterstützt die Sales Partner:innen und erlernst so, wie das Handwerk der Headhunter:innen - Interviewpartner:innen und der Assessment Coaches professionell ausgeführt wird
- ✓ **Dein Kundenstamm – Dein Erfolg:** Du verantwortest und baust deinen Kundenstamm, Region wie auch Branche stetig aus
- ✓ **Active Sourcing Center – Dein Wissen:** Deine Mandate setzt du im Active Sourcing Center Team zielsicher um. Du lernst und profitierst zugleich von unseren Research Tools, definierst Suchstrategien zur Identifikation und Lokalisierung von Zielfirmen und - Kandidat:innen. Du führst Direktansprachen durch und bewirkst, dass Projekte zeitnah und strukturiert umgesetzt werden

Das Unternehmen - Deine Karrierechance:

advisca zählt zu den führenden Executive Search Firmen und Managementberatungen in der Schweiz.

Seit knapp zwei Jahrzehnten beraten wir mit viel Freude und grossem Erfolg namhafte, mittelständische Unternehmen und internationale Konzerne bei der Besetzung von TOP Management- und Führungspositionen.

- ✓ advisca ist eine Executive-Search-Boutique mit ca. 10 kompetenten Mitarbeitenden, die sich perfekt im Teamwork ergänzen
- ✓ Dank langjähriger Fach- und Managementenerfahrung, Empathie und Menschenkenntnissen gelingt es advisca immer, langfristige Kundenlösungen zu generieren
- ✓ advisca gibt sich nicht mit «Best Practice» zufrieden; bei advisca geht es noch besser
- ✓ Das advisca eigene Active Sourcing Center überzeugt mit Umsetzungs-Knowhow, Speed, Reseach-Präzision mit Kandidaten:innen Vielfalt
- ✓ Höchste Qualitätsansprüche, Innovation und Professionalität zeichnen die advisca Arbeit aus – dies ist die Basis unserer hohen Kundenzufriedenheit!

advisca
linking people

advisca gmbh

Schwanengasse 6

3011 Bern



Ihr Kontakt:

Alex Sägesser | Managing Director

031 310 26 00 | welcome@advisca.ch

Schwanengasse 6 | 3011 Bern